

Космический сервис на Земле



Фот.: ГКС

С запуском двух новых космических аппаратов (КА) ОАО «Газпром космические системы» (ГКС) существенно увеличило предложение спутникового ресурса на российском рынке и на треть – собственные доходы в 2013 году. Скорый запуск еще одного КА даст оператору базу для очередного ускорения и возможность расширить географию бизнеса. О планах компании и особенностях работы на различных рынках корреспонденту «Стандарта» Дмитрию ПЕТРОВСКОМУ рассказал генеральный директор ГКС Дмитрий СЕВАСТЬЯНОВ.

– Спутники «Ямал-300К» и «Ямал-402», начавшие работу в 2013 году, дали ГКС увеличение орбитальной емкости почти в 2,5 раза. Как компания использовала эту возможность?

– «Газпром космические системы» в этом году завершает большой инвестиционный цикл. В результате запуска новых спутников существенно увеличились космические активы компании и расширилось ее присутствие на российском и международном рынках. Нам приятно, что аналитики ComNews в декабре прошлого года отметили значительный рост нашей орбитальной емкости специальной наградой. Новые запуски позволили увеличить выручку ГКС с 2,4 млрд рублей

в 2012 году до 3,3 млрд рублей по итогам 2013 года. То есть рост составил около 35%.

– Каковы основные показатели эффективности бизнеса ГКС?

– Мы предполагаем выйти на плановую загрузку новых спутников к концу 2014 – началу 2015 года. Благодаря этому, а также запуску в середине года спутника «Ямал-401» доход ГКС в 2014 году должен вырасти еще на 30%. Общепринятый показатель рентабельности бизнеса EBITDA margin у ГКС вновь начал расти и в ближайшие годы составит 65-70%, что выше, чем у многих национальных и региональных операторов и близко к показателям

первой тройки глобальных игроков: Intelsat, SES и Eutelsat. Такой уровень во всем мире считается высоким и свидетельствует об эффективном ведении бизнеса.

– Какое направление приносит ГКС наибольшую долю в обороте?

– Основную долю дохода – около 97% – ГКС получил от операторской деятельности, предоставляя спутниковую емкость и спутниковые услуги. Остальную часть – от строительства сетей связи и телевидения для заказчиков. В России и мире актуальным продолжает оставаться развитие современных спутниковых ТВ-услуг. Всего полтора года назад через спутники «Ямал» распространялось

немногим более полутора сотен ТВ-каналов. С началом работы «Ямала-300К» в позиции 90° в.д. у ТВ-бизнеса ГКС открылись новые перспективы. Теперь через спутники «Ямал» транслируется более 300 ТВ-каналов и их дублей, причем около 100 из них формируются и поднимаются на КА с использованием наземной инфраструктуры ГКС. В интересах ФЦП развития телерадиовещания в РФ на спутники «Ямал» подняты 18 каналов цифрового ТВ, входящих в пакеты первого и второго мультиплексов. Два таких пакета встали на «Ямал-402» в январе 2014 года, еще два – в марте. Таким образом, три четверти федеральных каналов, которые в дни зимней Олимпиады

вели трансляции из Сочи, распространяются через спутники «Ямал».

– Как ГКС развивает собственную наземную инфраструктуру?

– Мы продолжаем планомерно расширять мощности, обеспечивающие предоставление услуг спутникового цифрового телевидения, создавая новые возможности для трансляции федеральных и коммерческих телеканалов. В частности, в центре спутниковых телевизионных систем компании в Москве введены в эксплуатацию две системы формирования ТВ-каналов для передачи телевизионных программ через спутники «Ямал-300К» и «Ямал-402». На нашей главной площадке в подмосковном Щелково мы построили земную станцию, которая позволяет поднимать на спутник «Ямал-402» ТВ-каналы как в стандартных, так и в плановых (определенных для вещания только на территории России) диапазонах частот. Таким образом, через свои спутники ГКС впервые в России начал освоение плановых частот Ки-диапазона, создав соответствующую наземную инфраструктуру.

– Какую деятельность ГКС осуществляет в интересах главного акционера – ОАО «Газпром»?

– Доход от услуг, оказываемых предприятиям «Газпрома», составляет в обороте ГКС примерно 7%. Более 40 компаний группы «Газпром» пользуются нашими сервисами. ГКС реализует и планирует ряд проектов для своего основного акционера. В частности, в прошлом году мы продемонстрировали «Газпрому» две новые услуги. Первая – дуплексные спутниковые каналы емкостью 155 Мбит/с. Каждый из транспондеров с полосой 72 МГц может «вместить» потоки такой большой пропускной способности. Стройки «Газпрома» нуждаются в качественной связи, которую на начальном этапе

требуется развернуть быстро и недорого. Это можно сделать с помощью спутниковых технологий. Когда к этим объектам дойдет оптоволоконная или радиорелейная связь, магистральные спутниковые линии смогут выполнять резервные функции, обеспечивая требуемую высокую надежность технологических сетей связи. Мы хотим широко использовать такой подход для новых проектов «Газпрома» и для других заказчиков.

« В этом году ГКС завершает большой инвестиционный цикл и приступает к новым масштабным проектам в космосе и на Земле»

– Что еще предложил ГКС предприятиям «Газпрома»?

– Вторая услуга – спутниковый широкополосный доступ (ШПД) в Интернет. ГКС начал развивать это направление, в первую очередь ориентируясь на потребности именно «Газпрома». Услуга чрезвычайно важна для организации полноценной жизни в вахтовых поселках. Сегодня доступность быстрого Интернета, в частности сервисов типа Skype, едва ли не ключевой вопрос при найме квалифицированного специалиста для выполнения работы вдали от дома. На одном из вахтовых объектов «Газпрома» мы опробовали решение по организации центров коллективного доступа путем развертывания станций спутниковой связи и установки точек доступа по беспроводной и проводной технологиям. Такой вариант позволяет предоставлять удобные услуги по низким ценам с возможностью безналичной оплаты посредством кредитных карт через систему Газпромбанка.

В 2014 году в наших планах – дать ШПД трем десяткам поселков «Газпрома».

Решения на базе малых и недорогих спутниковых терминалов могут также широко применяться при выполнении технологических задач «Газпрома»: для сбора телеметрии и работы сетей телемеханики.

Для новыхстроек «Газпрома» мы можем предложить комплексные решения по предоставлению услуг связи и передаче данных в сочетании с геоинформационными услугами нашей системы аэрокосмического мониторинга СМОТР.

– Доход от продаж ресурса на международном рынке по итогам прошлого года составил в обороте ГКС около 20%. Расширяет ли компания международный бизнес?

– Нужно отметить, что около 40% емкости самого мощного в группировке ГКС спутника «Ямал-402» сосредоточено в лучах, направленных не на Россию. С установкой в позицию 55° в.д. этого спутника, покрывающего в том числе Европу, Ближний Восток и Африку южнее Сахары, ГКС предложил рынку новую емкость Ки-диапазона. Многие зарубежные клиенты, которые работали и продолжают работать в С-диапазоне на спутнике «Ямал-202», воспользовались и возможностями «Ямала-402». На базе Ки-диапазона можно предлагать более экономичные решения, и, как следствие, он более удобен для массового коммерческого использования. Кроме того, в 2016 году на смену «Ямалу-202» придет гораздо более мощный спутник «Ямал-601». Он поддержит наших зарубежных клиентов в С-диапазоне и позволит ГКС развивать бизнес в Ки- и Ка-диапазонах.

– Сколько клиентов у ГКС за рубежом? Планирует ли компания расширять географию бизнеса?

– До 2013 года у ГКС было около 30 зарубежных клиентов. За последний год появилось с десятков новых, не только в Европе и Азии, но и в Африке. Южный луч «Ямала-402» хорошо покрывает Центральную, Восточную и Южную Африку и позволяет соединить континент с Европой, что особенно интересно клиентам. До недавнего времени на международном рынке «Ямал-402» использовали в основном для оказания услуг связи (каналы «точка – точка», услуги VSAT, доступ в Интернет). Но недавно ГКС и компания Telemédia подняли из Йоханнесбурга на «Ямал-402» два пакета африканских телеканалов: один – для приема в Африке, другой – в Европе и на Ближнем Востоке. Доверие клиентов к «Ямалу-402» продолжает расти. Благодаря нашим клиентам – сервис-провайдерам и интеграторам, имеющим многолетний опыт работы на своих рынках, ресурс «Ямалов» используют тысячи конечных потребителей в более чем 70 странах. В этом году мы планируем запустить в позицию 90° в.д. спутник «Ямал-401» с 88 эквивалентными транспондерами и российскими лучами С- и Ки-диапазонов. После этого «Ямал-300К» передаст новому спутнику всю загрузку и перейдет в новую, более восточную орбитальную точку. Находясь в этой позиции, «Ямал-300К» покрывает российский Дальний Восток, Северный Китай, Корею, Японию и северную часть Тихого океана до Аляски. Так ГКС впервые выйдет на рынок Западного полушария. Перенацеливаемый луч «Ямала-300К» будет направлен на Австралию или на другой регион Юго-Восточной Азии. Север Тихого океана – район интенсивного судоходства, и большой интерес к «Ямалу-300К» проявляют компании, предоставляющие ИКТ-услуги для морских перевозчиков.